

INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL (H/F)

Description de l'entreprise

BENNE SA, PME industrielle basée à CASTRES (81100), est spécialisée dans la conception et la réalisation de solutions complètes de convoyeurs, de lignes de production et de systèmes automatisés.

Avec 120 collaborateurs et un objectif de 13,4 M€ de chiffre d'affaires dès 2018, l'entreprise est un des leaders français de la manutention en continue.

Sa clientèle est essentiellement composée d'industriels grands comptes, opérant majoritairement dans les secteurs agroalimentaires, pharmaceutiques ou agricoles.

Sa forte croissance à l'international depuis trois ans conduit BENNE SA à recruter un INGÉNIEUR TECHNICO-COMMERCIAL pour renforcer l'équipe en place.

Description du poste

Sous l'autorité directe du directeur du département technico-commercial, vous serez l'un des acteurs majeurs du développement de l'entreprise.

A ce titre, votre expérience, votre polyvalence et votre capacité d'adaptation vous permettront de répondre aux exigences commerciales et techniques qu'imposent ce poste :

- Au niveau commercial
 - Prospection et identification de nouveaux marchés ou clients,
 - Fidélisation et gestion du portefeuille de clients grands comptes,
 - Veille concurrentielle,
 - Suivi et reporting de vos objectifs commerciaux ;

- Au niveau technique
 - Élaboration et présentation aux clients de solutions d'ingénierie techniques (devis, plans 2D ou 3D, descriptif technique...), en collaboration avec le bureau d'études,
 - Définition et présentation aux clients de solutions financières adaptées (conditions de règlement intégrant la couverture du risque), en concertation avec le service financier de l'entreprise,
 - Négociation des contrats.

Description du profil recherché

Vous avez une formation de type ingénieur généraliste ou mécanique, complétée par une première expérience de 5 ans dans la vente de produits industriels, idéalement au sein d'une PME industrielle.

Vous possédez une grande capacité d'écoute et de communication, une force de conviction et des talents de négociateur.

Vous êtes apte à évoluer en toute autonomie dans des environnements multi-secteurs.

Vous utilisez un logiciel de CAO (AUTOCAD, DRAFTSIGHT ou PRO ENGINEER - CREO).

Statut et salaire

Statut cadre.

Contrat à durée indéterminée, avec une période d'essai renouvelable une fois.

Forfait annuel en jours.

Salaire de base mensuel + primes sur objectifs mensuels + primes spécifiques sur affaires + bonus sur volumes annuels + participation aux résultats de l'entreprise.

Après une période de formation sur site à CASTRES aux produits et process de l'entreprise, un poste en home office est envisageable.